

ACADEMY



TRAIN YOUR TEAM

**WIR MACHEN
KUNDEN ZU HELDEN**



TRAINING

MATRIX42 LICENSE MANAGEMENT II

Im vorangegangenen Training standen die Einführung des Lizenzmanagements sowie die Herstellung der Compliance bei der Client-Software im Fokus. In Training Matrix42 License Management II erfahren Lizenzmanager, wie sie mit weiteren Maßnahmen nachhaltig und signifikant zum Unternehmenserfolg beitragen können.

Im dreitägigen Training Matrix42 License Management II entwickeln sich die Teilnehmer vom Lizenzverwalter zum Lizenzmanager. Nach dem Einsteigertraining liegt nun der Fokus auf proaktiver Kostenreduzierung und -vermeidung.

Dabei geht es unter anderem darum, ob Anwender vorhandene Software-Lizenzen überhaupt benötigen oder ob es vom Unternehmen jemals gewünscht war, dass diese installiert wurden.

Antworten und Anreize kommen über die Prozess- und Systemintegration mit dem unternehmensweiten Antrags- und Genehmigungsverfahren, der Vertragsverwaltung sowie der Kostenverrechnung.

So beantworten die Prozesse des Matrix42 Service Catalog die Frage nach dem Unternehmenswunsch und dem Kostenverursacher. Das Metering mit Matrix42 Empirum gibt Auskunft, ob eine Software benötigt wird. Die Kombination mit dem Vertragsmanagement identifiziert kündbare Wartungs- und Supportverträge. Die Höhe von Compliance-Risiken kann finanziell beziffert werden.

Damit dies gelingt, werden Verständnis für durchgängige Prozessabläufe und konkrete Handlungsempfehlungen für das Qualitätsmanagement der Daten vermittelt. Nicht zuletzt widmet sich das Training den komplexen Aufgabenstellungen des Microsoft Server Lizenzmanagements und damit der größten Einsparpotenziale.

➤ Zielgruppe

Das Training richtet sich an Mitarbeiter und Verantwortliche für die Einführung des Matrix42 Lizenzmanagement Systems, die Erfassung und Pflege der Lizenzdaten sowie die operative Unterstützung des Lizenzmanagements.

➤ Voraussetzungen

Die Teilnehmer benötigen Vorkenntnisse entsprechend unserem Training Matrix42 License Management I sowie praktische Erfahrung in der Arbeit mit dem Matrix42 Lizenzmanagement.

➤ Kundenstimmen

„Praxisrelevant, lösungsorientiert, kompetent!“

Alexander Lutz, Burda Digital Systems GmbH

AGENDA Inhalte des dreitägigen Trainings

OPTIMIEREN DER LIZENZBILANZ

- Softwareportfolio managen (15%)
- Klassifizieren von Fingerprints (15%)
- Lizenzbedarfe analysieren (15%)
- Manuell erfasster Lizenzbedarfe (10%)
- Mittelbare Lizenzbedarfe (5%)
- Komplexe Lizenzierungsszenarien (20%)
- Lizenzen und Verträge überwachen (10%)
- Verwendung der Lizenzen steuern (10%)

Bereichsziel: 100 %

LIZENZMANAGEMENT INTEGRIEREN

- Typische SAM-Prozesse (10%)
- Software Services für den Katalog (10%)
- Nachbuchung von Software Services (5%)
- Zusammenarbeit mit Service Ownern (10%)
- Herausforderung Server Lizenzierung (10%)
- MS Server Lizenzmodelle in Matrix42 (10%)
- Konvertierung von Lizenzen (15%)
- Matrix42 Serverinventarisierung (15%)
- Server Lizenzierungsszenarien (15%)

Bereichsziel: 100 %

KOSTENBEWUSSTSEIN & QUALITÄTSMANAGEMENT

- Software Metering auf Clients (10%)
- Software Metering auf Terminalservern (10%)
- Abbildung von Softwarekosten (25%)
- Ermittlung finanzieller Risiken (15%)
- Kostenbewusstsein fördern (10%)
- Lizenzmanagement-Daten analysieren (15%)
- Checklisten zur Qualitätssicherung (10%)
- Benutzeroberfläche anpassen (5%)

Bereichsziel: 100 %

ORGANISATORISCHES

Die Schulung wird hybrid durchgeführt. Jeder Teilnehmer entscheidet, ob er das Training in unseren Räumlichkeiten in Waldbronn oder online absolvieren möchte.

Die Vermittlung der Trainingsinhalte erfolgt nach dem Motto: „Aus der Praxis für die Praxis“. Anhand vielfältiger, praktischer Übungen lernen Teilnehmer den Umgang mit kniffligen Aufgabenstellungen - Technologie zum Anfassen und Begreifen, statt Screenshots und grauer Theorie.

HELDENBONUS

Auch wenn der Weg eines Helden nicht immer einfach ist – es lohnt sich! Bereits nach der ersten Trainingsteilnahme erhalten Sie einen Rabatt von 5 % auf künftige Trainingsteilnahmen. Superhelden (ab dem 2. Training) bekommen 10 % und ein Genius (ab dem 3. Training) erhält heldenhafte 15 % Rabatt auf alle weiteren Trainings.

WEITERE INFORMATIONEN

Auf unserer Website finden Sie weitere nützliche Informationen. Zum Beispiel unser gesamtes Trainingsportfolio, die Schulungstermine, Informationen zur Hybrid-Academy und die Möglichkeit zur unverbindlichen Anfrage.



Sie möchten mehr über uns und unsere Produkte erfahren?

Rufen Sie uns einfach unter **+49 7243 2058 500** an oder schreiben Sie uns an **insidesales@consulting4it.de**.

Wir freuen uns auf einen gemeinsamen Termin!

Consulting4IT GmbH – Wir machen Kunden zu Helden

Im Ermlisgrund 8 | D-76337 Waldbronn

Telefon: +49 7243 2058 500 | Fax: +49 7243 2058 502

Web: www.consulting4it.de | E-Mail: academy@consulting4it.de