

ACADEMY



TRAIN YOUR TEAM

**WIR MACHEN
KUNDEN ZU HELDEN**



TRAINING

MATRIX42 CONTRACT MANAGEMENT I

Das Matrix42 Vertragsmanagement ist ein mächtiges Werkzeug, wenn es um Kosteneinsparungen und Transparenz geht. Das Training Contract Management I hilft Ihnen das oftmals stiefmütterlich behandelte Modul ins rechte Licht zu rücken. Erfahren Sie vom Experten, wie das Modul am besten eingesetzt wird.

Mehr als ein Jahrzehnt Erfahrungen mit den Produkten von Matrix42 haben gezeigt, dass das Vertragsmanagement ein Schattendasein führt. Nach der Implementierung von Service Desk und Lizenz Management gerät das Modul oftmals in Vergessenheit und reiht sich hinter anderen Projekten ein.

Mit dem Training Contract Management I für Matrix42 erfahren Sie, welche Potenziale für das Fristen- und Kostenmanagement in der Lösung stecken. Außerdem zeigen wir Ihnen, wie Sie auch im Zusammenspiel mit anderen Matrix42 Modulen wie dem Asset und Lizenz Management die Transparenz erhöhen und Mehrwerte generieren.

Unser Trainer demonstriert Ihnen im Verlauf der Schulung, wie man ein Vertragsmanagement aufbaut, das Sie beispielsweise auf Knopfdruck über die Ausschöpfungsgrade laufender Verträge informiert und bei der Kostenplanung unterstützt – sowohl technisch, als auch betriebswirtschaftlich.

Darüber hinaus behandelt das Training sowohl allgemeine und betriebswirtschaftliche Grundlagen zum Thema Vertragsverwaltung, als auch Umsetzungsstrategien im Tool. Anhand zahlreicher Übungen vermittelt unser Trainer exklusiv seine langjährigen Erfahrungen zum Thema.

➤ Zielgruppe

Das Training richtet sich an Personen, die eine Einführung des Matrix42 Vertragsmanagements verantworten oder die mit der Organisation und Überwachung der Vertragsdaten betraut sind.

➤ Voraussetzungen

Es sind keine besonderen Vorkenntnisse erforderlich.

➤ Kundenstimmen

„Super zugeschnittenes Seminar. Kann ich nur weiterempfehlen.“

Achim Schmitz, YNCORIS GmbH & Co. KG

AGENDA Inhalte des dreitägigen Trainings

PLANUNG

- Der erste Vertrag (20%)
- Organisatorische Stammdaten (15%)
- Betriebswirtschaftliche Grundlagen (25%)
- Betriebswirtschaftliche Stammdaten (15%)
- Transparenz durch Zusammenarbeit (15%)
- Vorgehensmodell zur Einführung (10%)

Bereichsziel: 100%

AUFBAU

- Arbeiten im Matrix42 ESM (20%)
- Erfassung einfacher Verträge (20%)
- Statuswerte für den Lebenszyklus (10%)
- Ablage digitaler Dokumente (5%)
- Verträge mit Vertragspositionen (35%)
- Komplexe Vertragswerke (10%)

Bereichsziel: 100%

INTEGRATION

- Verträge und Assets (25%)
- Verträge und Lizenzen (10%)
- Verträge und Service Management (10%)
- Buchungen importieren (5%)
- Budgetplanung unterstützen (15%)
- Auswertungen und Datenanalyse (15%)
- Abbildung dynamischer Verträge (20%)

Bereichsziel: 100%

ORGANISATORISCHES

Die Schulung wird hybrid durchgeführt. Jeder Teilnehmer entscheidet, ob er das Training in unseren Räumlichkeiten in Waldbronn oder online absolvieren möchte.

Die Vermittlung der Trainingsinhalte erfolgt nach dem Motto: „Aus der Praxis für die Praxis“. Anhand vielfältiger, praktischer Übungen lernen Teilnehmer den Umgang mit kniffligen Aufgabenstellungen - Technologie zum Anfassen und Begreifen, statt Screenshots und grauer Theorie.

HELDENBONUS

Auch wenn der Weg eines Helden nicht immer einfach ist – es lohnt sich! Bereits nach der ersten Trainingsteilnahme erhalten Sie einen Rabatt von 5 % auf künftige Trainingsteilnahmen. Superhelden (ab dem 2. Training) bekommen 10 % und ein Genius (ab dem 3. Training) erhält heldenhafte 15 % Rabatt auf alle weiteren Trainings.

WEITERE INFORMATIONEN

Auf unserer Website finden Sie weitere nützliche Informationen. Zum Beispiel unser gesamtes Trainingsportfolio, die Schulungstermine, Informationen zur Hybrid-Academy und die Möglichkeit zur unverbindlichen Anfrage.



Sie möchten mehr über uns und unsere Produkte erfahren?

Rufen Sie uns einfach unter **+49 7243 2058 500** an oder schreiben Sie uns an **insidesales@consulting4it.de**.

Wir freuen uns auf einen gemeinsamen Termin!

Consulting4IT GmbH – Wir machen Kunden zu Helden
 Im Ermlisgrund 8 | D-76337 Waldbronn
 Telefon: +49 7243 2058 550 | Fax: +49 7243 2058 502
 Web: www.consulting4it.de | E-Mail: academy@consulting4it.de